

FACTORES ECONOMICOS Y GEOPOLITICOS DEL DESARROLLO

Coronel
ERASMO PINZON RODRIGUEZ

INTRODUCCION

Para dar un diagnóstico de los factores que limitan el desarrollo de una nación es necesario pensar que cada país tiene factores internos bien característicos, y además también factores comunes en los Estados en proceso de desarrollo, que serán objeto de análisis; como los relacionados con los países de América Latina donde las condiciones son similares, su conocimiento es de gran interés para nosotros.

Si bien cada país traza sus apropiados patrones y modelos de desarrollo para alcanzar sus objetivos nacionales, particularmente el del bienestar de su pueblo, cada vez se encuentra ante una creciente población que exige la atención de sus necesidades primarias de subsistencia y servicios, a un ritmo que un Estado no puede satisfacer en la cantidad y eficiencia adecuada.

Creo necesario formular los siguientes interrogantes sobre la problemática del desarrollo:

¿Por qué algunos países han crecido con rapidez y otros no se han desarrollado? ¿Cómo se puede romper el círculo vicioso de la pobreza? ¿El desarrollo requiere un impulso inicial para que continúe su camino o requiere una fuerza constante hasta lograr su solidez? Estas preguntas exigen sondear variados criterios para poder presentar una respuesta apropiada al tan discutido tema del desarrollo.

CAPITULO I

1. Definiciones y conceptos.

Con frecuencia se confunden los conceptos de producción, desarrollo económico y crecimiento económico, que ciertamente tienen gran interdependencia, pe-

ro es preciso definirlos para encontrar las diferenciaciones básicas.

Producción: Es la creación de cualquier bien o servicio por los que la gente está dispuesta a pagar.⁽¹⁾

Desarrollo Económico: Es el crecimiento del producto o del ingreso per cápita o el crecimiento total del producto o del ingreso. Implica al mismo tiempo el crecimiento y los cambios técnicos institucionales necesarios para que se produzca.

Crecimiento Económico: Significa mayor producción, pero no sólo implica aumento de la producción sino también una mejor utilización de los factores y un incremento de la eficacia.⁽²⁾

Producto Nacional Bruto: Es la producción total de la nación en bienes y servicios, usualmente en un año, valorizada en términos de los precios de las mercancías y servicios producidos en el mercado. Estrictamente, entonces el Producto Nacional Bruto es el valor monetario nacional total en un período dado.⁽³⁾

En forma detallada el Producto Nacional Bruto está constituido por tres grandes componentes: las compras de bienes y servicios del gobierno, la inversión privada (compra de bienes de inver-

sión reales) y los bienes y servicios de consumo para su compra por el sector privado (consumo personal).

Producto Nacional Neto: Es la producción neta de bienes y servicios en un período dado. Es el Producto Nacional Bruto, menos los bienes que sustituyen a los edificios y máquinas que se deprecian.

El Ingreso Personal: Es el ingreso total recibido por las personas en la economía, es decir lo que las personas tienen en realidad para gastos, ahorro o pago de impuestos.

Medición del Desarrollo: Para entender el funcionamiento de una economía en el desarrollo económico, quizá lo más importante es medir el crecimiento del Producto Nacional Bruto y el ingreso recibido por las personas.

Crecimiento de la Producción Nacional: Mediante la curva de crecimiento del Producto Nacional Bruto, analizada en términos de los precios prevalecientes en cada año o en términos de precios constantes.

Crecimiento del Producto Per Cápita: Se mide en términos porcentuales o mediante curva de la cantidad incrementada en un período. El concepto de "per cápita" está relacionado con el ingreso del producto de un trabajador. El ingreso "per cápita" presenta aumentos notorios cuando hay una ocupación plena es decir, trabajo para la totalidad de los hombres con capacidad laboral y el uso adecuado de los recursos de la producción; por

(1) JAMES, EMILE, Historia del Pensamiento Económico. Aguilar. (1979). Pág. 107.

(2) KINDLERBURGER, CHARLES P. Desarrollo Económico. (Mcgraw Hill, 1966). Pág. 19.

(3) ROMEUF, JEAN, Diccionario de ciencias económicas. Pág. 776.

el contrario decrece durante las depresiones económicas por el gran volumen de desocupados.

2. Factores que retardan o paralizan un desarrollo en los términos de eficiente.

a. Socio-culturales.

Los diversos aspectos a tratar comprenden la orientación del individuo dentro de su entorno social, familiar, clase o raza y religión, las diferencias urbano-rurales, el carácter nacional, la interacción de los valores culturales y el cambio económico.⁽⁴⁾

Es necesario un conocimiento nacional universal en la participación. La racionalización se requiere no sólo en los altos niveles para promover el desarrollo de la ciencia y la invención productiva sino a través de todo el sistema.

La gente debe aprender a ser orientada hacia sus metas y trabajar para conquistar determinados fines. En varios casos la meta prevista y los fines a conseguir pueden ser el incremento del nivel de vida, a cuyo fundamento llama W. A. Lewis "la voluntad de economizar" y en estos términos entre incrementar el provecho por un esfuerzo dado o minimizar el esfuerzo por un provecho dado, es preferible lo primero.⁽⁵⁾

El nepotismo, la casta, la esclavitud, las clases cerradas y las discriminaciones contra los gru-

pos minoritarios restan capacidad y reducen las posibilidades de producir. Cuando desde la familia no se prepara para correr riesgos, esto constituye un desestimulante para afrontar la libre empresa cerrando una vía propicia del desarrollo.

Donde las clases están marcadamente separadas, la brecha es demasiado ancha, la clase media es débil e inefectiva y tiende a volverse dependiente de la clase rectora. Las clases oprimidas buscan alivio en la revolución; la clase rectora defiende su posición con la fuerza, en cambio con una clase media fuerte, la movilidad social es posible en ambas direcciones.

El término raza va muy ligado y es difícil separarlo de la cultura, además se han constituido "tabús" frente a la ocupación (Estados Unidos, Indias Occidentales y el Brasil).

Otro factor social considerado importante en el desarrollo económico, es la religión; hay religiones que predicán la salvación a través del trabajo, que incluye ganar dinero (protestantes y judíos), otras, las femeninas, predicán la salvación en la vida futura, y que cada uno se conforme con su suerte; aunque estas afirmaciones no son del todo ciertas, no debemos olvidar que las religiones imponen a un pueblo una personalidad que los hace en mayor o menor grado dinámico.

b. Recursos naturales.

Los recursos pueden ser usados total o parcialmente, pero no podemos incrementar su cantidad,

(4) KINDLERBERGER, CHARLES P. Op. Cit. Págs. 34 a 54.

(5) LEWIS, W. ARTHUR, Teoría del Desarrollo Económico. (F.C.E., 1971)

con excepción de los agrícolas en los que se puede mejorar la capacidad de rendimiento de la tierra. En la agricultura la productividad de la tierra varía considerablemente, medida en términos de producción bruta por hectárea que puede ser llamada relación tierra-producto, o bien en términos de productividad marginal.

La productividad de los suelos difiere considerablemente debido a las propiedades físicas, químicas, a la temperatura, a la pluviosidad, a las horas de luz y a las facilidades de acceso, tanto a los mercados como a otros factores. Las zonas desérticas del mundo están, muchas de ellas, deshabitadas o habitadas por personas pobres carentes de capital y adelantos técnicos; cosa distinta se da en los habitantes de las llanuras ricas del Iowa o los polders holandeses.

La productividad de la tierra no está en función sólo de sus características físicas, de su situación climática, sino también de la tecnología.

Los recursos naturales son limitados, y a medida que crece la población es inexorable que estos decrezcan. Los recursos minerales existen en los países subdesarrollados, pero estos no tienen la tecnología al alcance de una explotación económica, que deje beneficios netos.⁽⁶⁾

Sólo los países de gran extensión geográfica cuentan con casi

(6) LACOSTE, YVES, Geografía del Subdesarrollo (Ariel, 1971). Págs. 139 a 154.

LEWIS, W. ARTHUR. Op. Cit. Págs. 55 a 60.

todos los minerales y en cantidades suficientes para alcanzar un desarrollo eficiente, siendo los más importantes: el carbón, el hierro, el cobalto y el níquel; y energéticos como el uranio, el petróleo, el gas natural y la energía hidráulica.

c. Escasez de capital.

Los bienes de capital son los bienes de producción: edificios, maquinaria, equipo, recursos financieros (banca) y la infraestructura de comunicaciones de un Estado y otros recursos destinados a la producción de otros bienes.

Los países subdesarrollados presentan una demanda creciente de bienes de capital a fin de atender sus programas de salud, educación, vivienda, energía, desarrollo urbano rural, infraestructura de comunicaciones e industrial, para lo cual no tienen los recursos nacionales y se ven obligados a un alto endeudamiento público y privado muy particularmente con organismos internacionales o empresas multinacionales; simultáneamente se ven necesitados de importar la tecnología a precios muy altos, y por lo general estos programas de desarrollo van retardados con las demandas de una población que crece a tasas altas, esto significa que un país deberá hacer grandes inversiones y cada vez con mayor ritmo para lograr un desarrollo eficiente.

d. Retraso en la tecnología.

Los países pobres no disponen de capital para la investigación y el fomento técnico, lo cual da origen a tres fenómenos:

1) Comprar o importar la tecnología a costos muy altos; esto comprende la adquisición de la mayoría de los equipos industriales y traer personal para la industria y proyectos específicos.

2) El adelanto tecnológico es muy lento y estará con varias décadas de atraso frente a los países industriales, de lo contrario se realiza el transplante de tecnología sin los ajustes para las condiciones sociales y económicas del país.

3) Las decisiones económicas serán condicionadas en muchos casos a consecuencia de una mayor dependencia frente a los países industriales.

La investigación constituye la base del proceso técnico, pero los países pobres sólo tienen la capacidad para dar una educación básica que trata de eliminar el analfabetismo.

Los estados desarrollados incluyen en su presupuesto, gastos de investigación y desarrollo, que cada día son más crecientes, gracias a lo cual el mundo de hoy disfruta de los adelantos científicos.

La técnica es un componente automático de la producción, contribuye al crecimiento económico.

e. Dirección Estatal.

El gobierno tiene responsabilidades en la economía, la prestación de servicios públicos, la creación de la infraestructura nacional, el control de la inversión privada, para evitar el agotamiento de los recursos naturales, la duplicidad económica, el estable-

cimiento del sistema monetario y la política fiscal para alcanzar un adecuado desarrollo.

1) Política Monetaria.

El desarrollo económico tiene muchos factores pero especialmente el de la tasa de inversión; si la política monetaria desalienta la inversión, disminuye la tasa de desarrollo económico. La disminución de tasas de interés alienta el desarrollo, tanto porque presiona hacia la ocupación plena, como porque estimula la inversión más que el consumo. Inversamente las tasas de interés más altas establecidas para frenar la inflación pueden tener el efecto lateral de disminuir el crecimiento económico.⁽⁷⁾

2) Política Fiscal.

La recaudación de todo impuesto es deflacionista, pues retira fondos del circulante, o sea el retiro de dinero de un grupo para proporcionar beneficios a otros grupos; el efecto es redistribución sin acrecentar el producto nacional bruto (PNB).

La política fiscal puede tener una gran influencia en la tasa de desarrollo, tanto por la dimensión del déficit y de los excedentes, como por los tipos específicos de los gastos e impuestos aplicados.

Las tasas elevadas de impuestos sobre los ingresos de los individuos y de los negocios pueden directamente desalentar la inversión y el ahorro privado. En

(7) KINDLERBERGER, CHARLES P.
Op. Cit. Págs. 7 a 10 y 130 a 135.

consecuencia, no es fácil utilizar un aumento en los impuestos para detener la inflación, si al mismo tiempo se promueve el desarrollo.⁽⁸⁾

3) Tendencia burocrática.

Los países carentes de desarrollo y convulsionados por la política, antes que interesados en buscar una acertada solución a los problemas, sus gobernantes han instaurado una gigantesca maquinaria burocrática bajo el pretexto de solucionar el problema del desempleo, pero en la práctica esto ha constituido una carga para el gasto del gobierno, a costo de recursos que hubiesen solucionado un problema urgente. Se ha presentado despilfarro, pérdida de recursos y además una irracional redistribución del ingreso, provocando desconfianza e impopularidad de las decisiones políticas y económicas de los gobernantes.

4) Factores Estratégicos del Crecimiento.

La importancia concedida al elemento social conduce, a dar prioridad en la inversión en transportes, comunicaciones y en la educación. El transporte y las comunicaciones destinados a enlazar los mercados y a favorecer los contactos personales y la educación deben ser orientadas en un sentido práctico y limitarse a los más altos niveles de cultura.

El transporte aumenta la elasticidad, mejora la eficacia del sistema de precios y permite la

realización de economías de dimensión en la producción y la distribución. El transporte, las comunicaciones y la educación, constituyen, por tanto, prioridades en la inversión general. El sistema de precios efectivos fomenta reacciones sociales que son las bases estratégicas del desarrollo.

La planificación consciente e intencionada es el aspecto que más interesa actualmente en relación con las áreas menos desarrolladas y es un atractivo lógico para aquellos países poco afortunados en los que las ambiciones sobrepasan con mucho la realidad.

Los Estados en vía de desarrollo, que no tienen la capacidad para planificar en forma global, podrán influir en un futuro económico mediante proyectos especiales concretos encaminados a mejorar sectores de la economía. Ejemplo: Aumentar la producción de azúcar y de otros productos de exportación.

CAPITULO II

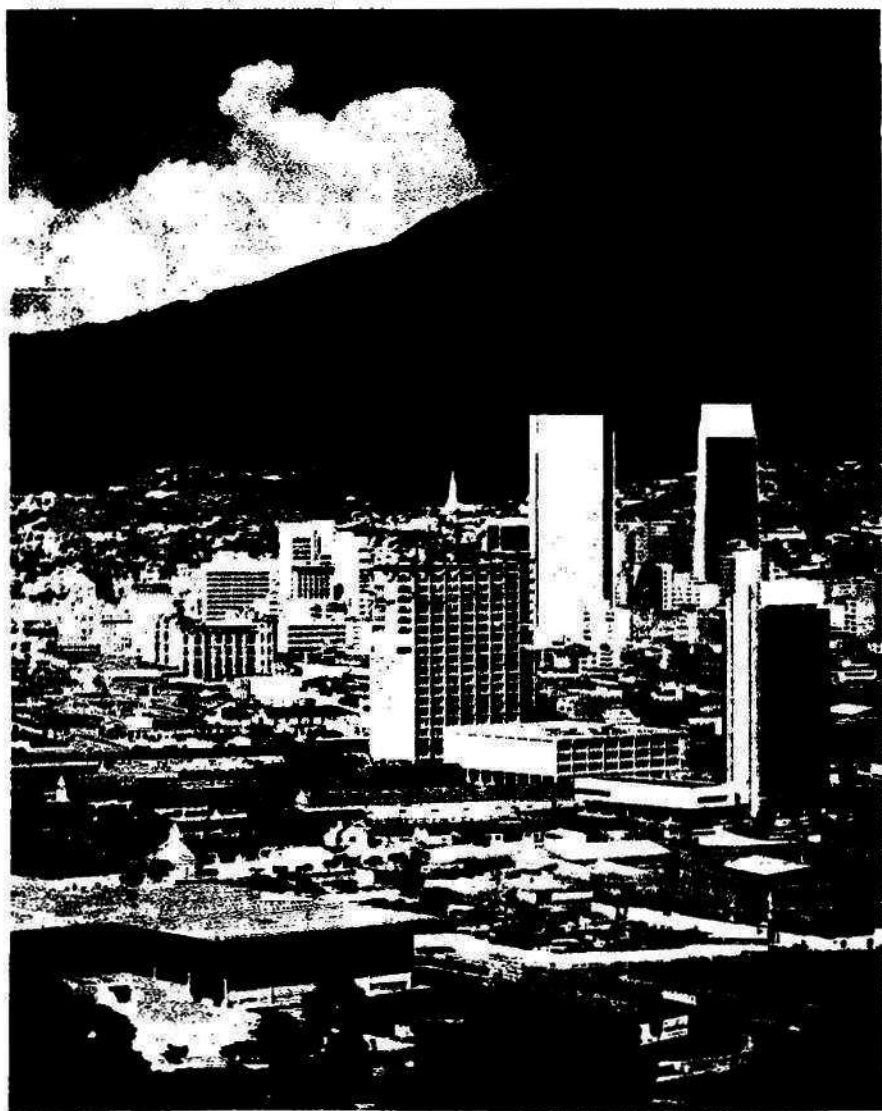
ANALISIS DE LOS FACTORES QUE RETARDAN EL DESARROLO ECONOMICO

En el estudio de los factores para el desarrollo de un país encontramos variadas teorías que tratan de interpretar y resolver de una manera directa los problemas del subdesarrollo.

1. Factor Socio-cultural.

La gama de conceptos que encierra este factor, indica que

(8) KINDLERBERGER, CHARLES P.
Op. Cit. Págs. 254 a 261.



"Los países del tercer mundo, con el afán de mejorar las condiciones sociales y económicas, toman políticas monetarias y fiscales para controlar la inflación muy generalizadas, en estos países..."

cada país tiene sus propias características y personalidad para orientar su crecimiento económico, resultante de sus antecedentes históricos, idiosincrasia, familia, clase, raza, religión, tendencia hacia el campo, la ciudad, la industria y sus conceptos de voluntad nacional, de libertad y autodeterminación.

2. Factor Recursos Naturales.

Este factor imprime vocación a un pueblo a la agricultura, a la industria extractiva, a la industria productiva, según sean las condiciones de las tierras, de los recursos naturales y estratégicos que posea; también queda de manifiesto que los países de gran extensión cuentan con la mayoría de estos recursos; esto permite concluir que la extensión geográfica es un factor preponderante en el desarrollo; no sólo por la mayor probabilidad de recursos sino por la ubicación que le permita acceso a los mercados y áreas vitales, por el clima con gran influencia en la salud, la población en relación con la producción alimenticia y en los sistemas de comunicación.

3. Factor escasez de capital.

Los recursos financieros, para un país que desea o inicia su crecimiento, son la fuente de la producción; así mismo se requiere de una adecuada infraestructura de bienes de capital que le permita una producción segura y dirigida a atender las necesidades de los pueblos que reclaman salud, educación, trabajo, vivienda y en fin, bienestar.

4. Retraso Tecnológico.

La tecnología y la inversión son componentes básicos de la producción, a través de estos se logra producir más o menos costos y ahorrar recursos, que pueden ser destinados a otros sectores prioritarios. Los países subdesarrollados, no poseen capital para la investigación técnica, por tal razón se ven avocados a la transferencia tecnológica, que si bien cubre algunas necesidades, también es cierto que la adoptan sin tener en cuenta las condiciones económicas, sociales, políticas bien distintas, dando como resultado en muchos casos, aumentar el problema. Esto ocurre aún con más frecuencia, en la aplicación de modelos económicos.

5. Factor Dirección Estatal.

Los países del tercer mundo, en el afán de mejorar las condiciones sociales y económicas, toman políticas monetarias y fiscales para controlar la inflación, muy generalizada en estos países, sin considerar que las medidas deflacionarias frenan el crecimiento económico desestimulando la inversión y el ahorro.

Una tasa de impuestos o una tasa de interés elevados ciertamente, busca recoger dinero de los negocios (circulante), pero con efecto negativo para la producción, haciendo costosa la inversión por los intereses altos y disminuyendo el dinero que podría ser invertido en nuevas industrias y así lograr disminuir el desempleo.

Otro fenómeno acumulativo es el dado por las malas administraciones en detrimento de una utilización apropiada de los recursos.

CAPITULO III

CONCLUSIONES

1. Todo lo que antecede, se puede resumir en que el desarrollo económico es un problema difícil. Para obtener mayor rendimiento en la producción es necesario usar efectivamente los recursos aumentándolos en calidad y cantidad. Es obligatorio crear fuentes de trabajo a fin de hacer una mejor explotación de los recursos humanos disponibles e incrementar la tecnología acorde con las necesidades del país.

2. Los factores de crecimiento proporcionan los medios adecuados para incrementar la economía de un Estado, cuando estos intervienen positivamente. Antes de efectuar una planificación global o sectorial, deben analizarse las condiciones socio-culturales; la disponibilidad y limitación de los recursos naturales, la posibilidad de bienes de capital y el grado de tecnología alcanzado para lograr una acción coordinada.

3. Es difícil señalar un rumbo para el proceso del desarrollo y una vez iniciado tener la suficiente fuerza para mantenerlo.

El círculo vicioso trazado por Malthus nos da una idea de este fenómeno: "Se mantienen pobres los países por el hecho de hacer aumentar la población cuando se aumenta la producción".

"Los ricos se hacen más ricos y los pobres tienen más hijos".

"Con rentas bajas es imposible ahorrar lo suficiente para formar nuevo capital".

"Hace falta dinero para ganar dinero".

4. Los países latinoamericanos presentan un índice alto de desempleo, fuerza laboral que podría acelerar el desarrollo, esto impone a los gobiernos un esfuerzo para estimular la inversión privada mediante la planificación consciente de las áreas económicas más afectadas. Los programas de educación y producción exigen grandes inversiones ya que esta será la estrategia fundamental para alcanzar el desarrollo pleno.

5. Los países del área latina, no han podido cumplir con los compromisos de la deuda pública externa, situación que se asienta con el déficit fiscal, que ha obligado a recurrir a mecanismos adicionales de refinanciación. Al parecer la proyección presupuestal tanto de ingresos y egresos no ha sido suficientemente consistente; los gobiernos sobreestiman los ingresos y hacen continuas adiciones al presupuesto, y suprimen programas importantes de desarrollo y bienestar social; sin embargo, la demanda de servicios públicos y sociales es cada día tan creciente, que ningún estado podría satisfacerla sin poner en marcha estrategias concretas para promover la producción y ejercer una política monetaria y fiscal que se ajuste a las condiciones económicas, financieras y geopolíticas de cada Estado.

BIBLIOGRAFIA

- CASTANEDA, José. Teoría Económica. Editorial Aguilar. Madrid, España. 1968.
- FERGUSON, C. E. Teoría Microeconómica. Fondo de Cultura Económica. México. 1975.
- GOMEZ, C. Víctor M. Informática y Desarrollo Económico. En Ciencia Tecnología y Desarrollo (Colciencias. V. 7. N° 1. 2. Págs. 75 a 117).
- JAMES, Emile. Historia del Pensamiento Económico. Madrid. Aguilar. 1974.
- KINDLERBERGER, Charles P. Desarrollo Económico. New York. McGRAW HILL. 1966.
- KINDLERBERGER, Charles P. Economía Internacional. Madrid. Aguilar. 1978.
- LEWIS, W. Arthur. Teoría del Desarrollo Económico. México. Fondo de Cultura Económica. 1971.
- LACOSTE, Yves. Geografía del Subdesarrollo. Barcelona. Ariel. 1971.
- ORTEGA, C. Alfonso. Teoría Económica. Imprenta Fuerzas Militares Bogotá. 1979.
- ROMEUF, Jean. Diccionario de Ciencias Económicas. Barcelona. Labor. 1956.
- VICKEY, William. Microeconomía. Amorrortu Editores. Buenos Aires 1959.